

Commerciële People Manager

Ben jij op zoek naar een uitdagende en verantwoordelijke functie binnen een internationaal groeiend bedrijf? Dan komen wij graag met je in contact!

Strijbosch BV is een sterk groeiend internationaal bedrijf met veel historie en actief in de verkoop, verhuur en service van witgoed, bruingoed, audiovisuele apparatuur en grootkeukentechniek. Onze klantgroepen bestaan uit (semi)overheidsinstellingen en bedrijven zowel nationaal als internationaal.

Hoofdpijnen van de werkzaamheden

Als Commercieel Manager ben je een motiverende en enthousiasmerende people manager en ben je communicatief sterk. Dit combineer je met een analytische- en resultaatgerichte drive om commercieel succesvol te zijn in binnen- en buitenland. Ook voel jij je prettig in een functie waarbij je op strategisch niveau acteert, maar ook de pragmatische kant van het vak verstaat. Natuurlijk beschik je over uitstekende onderhandelingsvaardigheden. Daarnaast coach je je team in hun vaktechnische- en persoonlijke ontwikkeling.

- Je bent verantwoordelijk voor de afdeling Commercie met 16 medewerkers
- Je ontwikkelt het strategische internationale commerciële beleid (Verkoop en Inkoop)
- Je ontwikkelt visie op groei, marktanalyse en nieuwe campagnes en concepten in samenwerking met Marketing
- Je begeleidt aanbestedingen
- Je vertaalt het commerciële beleid naar de operationele aansturing van de afdeling Commercie met resultaatgerichte activiteiten en kpi's voor de korte- en de lange termijn
- Je stroomlijnt het verkoopproces en draagt zorg voor goede administratieve afhandeling
- Je ondersteunt, ontwikkelt, geeft richting aan de 16 medewerkers zodat zij kunnen excelleren
- Je rapporteert rechtstreeks aan de Algemeen manager en bent lid van het Management Team

Functie-eisen

- Stevige Commercieel Manager met minimaal 7 jaar commerciële ervaring
- Internationale ervaring (Duitsland, België is een pré)
- Voldoende product kennis, of de bereidheid om deze kennis op korte termijn op te doen
- HBO+ werk- en denkniveau
- People manager
- Goede schriftelijke- en mondelinge vaardigheid in het Duits en Engels
- Een goed onderhandelingsvermogen en communicatief vaardig
- Competenties als leiderschap, inlevingsvermogen, creatief oplossingsgericht vermogen en ondernemerschap zijn essentieel

Wat kun jij verwachten als onze collega bij Strijbosch B.V.?

- Een fulltime functie o.b.v. 38 uur
- Salaris dat past bij jouw kennis en ervaring
- Korting op al onze producten
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- Alles wat je nodig hebt om je functie goed te kunnen uitoefenen
- Mogelijkheid om verder te ontwikkelen via onze Strijbosch Academy

Interesse? Aarzel dan niet en solliciteer direct via hr@strijbosch.nl. Graag ontvangen wij je sollicitatie voor de vacature commerciële people manager inclusief CV. Voor meer informatie over deze vacature kan je contact opnemen met 0412-232800.