

Wij zijn op zoek naar een Commercieel manager

Heb jij uitstekende leidinggevende kwaliteiten en ben je commercieel sterk? Dan past deze functie wellicht bij jou.

Over Strijbosch B.V.

Het familiebedrijf Strijbosch B.V. bestaat inmiddels 65 jaar en is actief in de verkoop en verhuur van witgoed, bruingoed, elektronische apparatuur en grootkeukentechniek. Onze belangrijkste klantgroepen bestaan uit overheid, diverse ministeries, (landelijke) zorginstellingen, onderwijsinstellingen maar ook internationale overheidsklanten o.a. Duitsland, België, Denemarken en Amerika. Wij werken iedere dag met ruim 100 mensen om deze klanten optimaal te bedienen.

Over de functie

Jouw doel is het beleid van de organisatie te vertalen in een verkoop- en marketing strategie en in deze het complete team te activeren en te motiveren, tevens geef je leiding en sturing aan een team van verkoopbinnendienst, accountmanagers en projectmanagers welke zich bezig houden met de verkoop van producten binnen ons assortiment op de B2B markt. Wij beschikken over een grote groep vaste klanten en klanten met raamovereenkomsten, daarnaast zijn we continue bezig met het vergaren van nieuwe klanten en markten middels actieve verkoop en aanbestedingstrajecten.

Naast het zakelijke verkoop team ben je ook commercieel eindverantwoordelijk voor onze B2C winkel in Nistelrode en de commerciële tak van onze Strijbosch GmbH, deze Duitse entiteit werkt vanuit ons hoofdkantoor in Nistelrode. Dit is tegelijkertijd ook de standplaats van deze functie.

Jouw profiel

- Je beschikt over HBO+ werk- en denkniveau
- Je beschikt over aantoonbare relevante leidinggevende ervaring in een commerciële omgeving (5 jaar)
- Kennis van de markt en producten in witgoed/bruingoed en/of Grootkeukentechniek is een pré
- Je beschikt over uitstekende kennis van de Nederlandse taal in woord en geschrift.
- Je bent internationaal georiënteerd en beschikt over een goede kennis van de Engelse en Duitse taal in woord en geschrift.
- Je bent uitstekend in staat een team te motiveren en structureren

Wij bieden

- Een uitdagende werkomgeving binnen een groeiend bedrijf en een zeer gemotiveerd team.
- Een fulltime functie o.b.v. 38 uur.
- Alles wat je nodig hebt om je functie uit te oefenen
- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, passend bij jouw kennis en ervaring.